

Verkoopadviseur - Roosendaal

Bedrijf:
Zwartepoorte Roosendaal bv

Standplaats:
Roosendaal

Functieomschrijving

Unieke uitdaging voor een echte doorzetter, wij zijn op zoek voor de vestiging Roosendaal naar een **Verkoop Adviseur**

Je nieuwe baan

Veranderende koopbehoeftes hebben veel invloed binnen de Automotive branche. Online speelt hierin een zeer grote rol, de klant bezoekt tegenwoordig 24/7 de showroom. Hierdoor is de functie van verkoopadviseur dan ook ontzettend veranderd. Een trend waar wij ons uitermate bewust van zijn. De aankoop en het beslismoment vindt op dit moment al online plaats, de klant weet exact wat hij wil. Als moderne verkoper weet jij hier uitermate goed op in te spelen.

Bij Zwartepoorte ga je auto's verkopen die qua design en innovatie absoluut tot de top behoren. Hierdoor mogen wij ons verheugen op eigenzinnige en inspirerende klanten die je ook zullen uitdagen het maximale te presteren. Wij zoeken een sterke en positieve persoonlijkheid die een echte bijdrage aan ons team gaat leveren waarmee we met veel humor en plezier een topprestatie neerzetten.

Daarnaast ben je in deze zelfstandige en veelzijdige functie verantwoordelijk voor de realisatie van de commerciële en kwalitatieve BMW en MINI doelstellingen . Op basis van een heldere visie inspireer je het verkoopteam om doelstellingen te behalen op het gebied van marktprestatie, rendement, efficiency en klanttevredenheid. Tevens ondersteun je hen proactief bij het bewerken van de markt en voeg je jouw waarde toe op het gebied van verkoop. Door jouw resultaatgerichtheid en gedrevenheid zorg je ervoor dat overeengekomen targets voor wat betreft volume, marges en klanttevredenheid worden behaald. Naast het coachen en stimuleren van jouw sales collega's ben je het aanspreekpunt voor de regionale zakelijke markt. Je rapporteert in deze functie rechtstreeks aan de Vestigingsdirecteur.

Laagdrempelig, open en transparant. Dit is wat in onze ogen een moderne merkdealer hoort te zijn. Dit proberen wij bij Zwartepoorte dan ook dagelijks te zijn richting onze klanten. Klanten moeten zich op hun gemak voelen en moeten trots zijn op het automerk wat ze rijden. Zo worden het echte ambassadeurs. Dat heeft ook met de sfeer in de zaak te maken.

Je werkplek

Onze panden voldoen zowel qua stijl als qua inrichting aan de nieuwste Corporate Identity-normen van de merken en we werken met de nieuwste technieken en automatisering. Hierdoor is jouw werkomgeving een plezierige moderne werkplek die je ten volle ondersteunt om een topprestatie neer te zetten!

Functie-eisen

Jij hebt

Het is een pré als je een commerciële opleiding in de Automotive (bijv. IVA Driebergen) hebt. Uitgebreide ervaring in de autoverkoop is noodzakelijk.. Wij vinden het tevens belangrijk dat je sociale/sportieve netwerk zich overwegend in West Brabant bevindt.

Je bent

De Automotive en online markt kent niet al te veel geheimen meer voor je en je voelt je goed wanneer alles op orde is, de administratie kloppend en de klant tevreden is vóór en ná de koop. Je beweegt je makkelijk in diverse kringen en kunt goed communiceren met de klant. Je geniet van jouw adviesrol, maar sluit óók de deal. Je straalt de combinatie tussen gedreven verkoper, relatiebeheerder en gastheer uit.

Bedrijfsprofiel**Je nieuwe werkgever**

Binnen de Zwartepoorte Holding bv zijn diverse bedrijven met dealer schappen voor de merken BMW, MINI, Land Rover en Jaguar actief, alsmede een compleet ASN Schadeherstelbedrijf. Naast de verkoop van nieuwe en gebruikte auto's bieden wij onze klanten leasing, financiering, verzekeringen, onderhoud, (schade)reparatie en verzorgen wij de opslag van zomer/winterbanden voor onze klanten in ons eigen bandenhotel. Vanuit twee schitterende bedrijfspanden in Roosendaal en Goes wordt aan onze (toekomstige) klanten de aandacht en service gegeven die bij de merken passen. Onze medewerkers worden met een uitstekend trainingsprogramma opgeleid bij hun werkzaamheden. Door sterk de nadruk te leggen op de kwaliteit van zowel de producten, de dienstverlening als onze medewerkers is het bedrijf in de wijde omgeving een begrip geworden.

En nu...

Ben je toe aan een volgende stap in je carrière, in een sfeervolle omgeving, binnen een collegiaal en ambitieus team en wil je de waardering die je verdient, solliciteer dan op onze vacature. Schrijf een pakkende verkoopbrief waarmee je ons ervan overtuigd dat je aan het bovenstaande functieprofiel voldoet en stuur een recente CV mee.

Deze full time functie is incl. koopavonden en zaterdagen, voor minder doen we het niet!
Een selectie onderzoek zal deel uitmaken van de sollicitatie procedure.

Stuur je sollicitatie met motivatie brief naar:

personeelszaken@zwartepoorte.nl

tav. Mevrouw N. Neele.